

実践! 健康経営[®]

選ばれ続ける企業になるために サステナブルな健康経営を



所在地: 徳島県徳島市庄町3丁目16番地
代表取締役社長: 喜多真一
設立: 1961年
事業内容: 建設機械・資材の販売、レンタル、修理など
ホームページ: <https://kitakikai.co.jp/>



Column from an expert

産業医によるコラム

北風と太陽が教える健康経営の極意

今回の企業様は、健康経営の本質的な意味を掘り下げ、「従業員の健康が、お客様へのサービスの向上と経営の健全性につながる」という、シンプルではあるものの、大変に深い洞察にいたっておられます。トレンドをふまえながら、健康につながる施策を積極的に取り入れ、企業として健康増進を後押ししていることがよく理解される好事例ですが、トレンドをふまえることは「好奇心の刺激」であり、健康のダイレクトな想起は「モチベーションの刺激」であると捉えると、よくよく工夫された仕組みであると思います。さらに、私が特筆すべき施策だと感じた点は、健康診断を受診した結果、再検査となった従業員に対し、企業としてそれを後押しした手法です。俗にいう、ホーラーストーリー(放置しておくと望ましくない将来につながることを強調し、行動につなげる説得話)を用いつつ、従業員のご家族も巻き込んだ意識付けも行なっているのです。北風と太陽でいえば、ホーラーストーリーの展開は北風であり、ご家族のサポートは太陽です。こうした硬軟織り混ぜた手法によって、企業としての強い意志を示しつつ、健康を願う温かな思いを伝えることにも成功しているのでしょうか。臨床の現場でも、直接的な「本人への説得」が、ご家族のサポートにより「本人の納得」へ変わる場面によく出会います。そのような意味で、今回の事例は大いに参考すべきものといえるのではないでしょうか。



VISION PARTNER
メンタルクリニック四谷院長
尾林 誉史(おばやし・たかふみ)
精神科医・産業医。1975年、東京生まれ。note株式会社など20社弱の企業にて産業医・カウンセリング業務を務めている。著書に『元サラリーマンの精神科医が教える 働く人のためのメンタルヘルス術』(あさ出版)などがある。

「健康経営」とは、従業員等の健康管理を経営的な視点で考え、戦略的に実践することです。企業理念に基づき、従業員等への健康投資を行うことは、従業員の活力向上や生産性の向上等の組織の活性化をもたらし、結果的に業績向上や株価向上につながると期待されます。(経済産業省HPより)
https://www.meti.go.jp/policy/mono_info_service/healthcare/kenko_keiei.html
※「健康経営[®]」は特定非営利活動法人健康経営研究会の登録商標です。



フェアトレード商品、オーガニック認証商品のコーヒーと紅茶が設置されるエントランス

際、フィーカを知りました。緊迫した会議の合間でも、みんなクッキーをつまんでコーヒーを飲むんです。突然椅子から降りてストレッチを始める人もいました。集中して仕事をするために、同じ程度のリラックスが大切ということでしょう。帰国後すぐにフィーカを取り入れ、就業時間内でも1時間に1回程度のコーヒー、ブレ

イクや運動を推奨しています」
禁煙に向けた動きも積極的だ。紙タバコの喫煙者には、まず加熱式タバコに切り替えてもらうため購入費を補助するなど、段階的に禁煙できるようサポート。着実に喫煙率を下げていった。こうした一連の健康経営は、採用においても変化をもたらした。

「以前は募集をしてもエントリーが少ない状況でしたが、今では多くの方に応募いただいています。健康経営や福利厚生を志望理由にあげてくれる方がほとんどで、それだけ影響があるのだと実感しました」

ヴィーガン、フードやフィーカタイムなど、喜多氏の情報収集力によって新たな施策を展開し

てきた同社。トップとしてどのような姿勢で健

康経営に向き合っているのだろうか。

「どんな規模の会社であっても、動くのは一人ひとりの従業員です。企業として優れたノウハウやサービスがあつても、持続的に提供できる人材がいなければ成り立ちません。選ばれ続ける企業であるためには、自分たちの世代だけとは考えず、何十年後も従業員がパフォーマンスを発揮できる環境を整えていくべきです。そのため重要なのは、最新の知識をキャッチしながら、自ら試みていく姿勢だと考えています。サステナブル経営の実現のために、これからも健康経営をアップデートしていくたいと考えています」



社内に設置したトレーニングマシン。顧客企業への販売やレンタルも行っている